



女性を髪からもっと美しくし

美容室を繁栄へと導く

Our Mission



業務内容

美容室へのヘアケア推進

美容室に対して、来店されたお客様へご自宅で使用するシャンプートリートメントの販売推進を行います。独自のカウンセリングシステムと新潟県内で唯一当社が取り扱うヘアケア製品を用いて美容室を支援します。製品を使用し正しいヘアケアを行うことでお取引先美容室のお客様の髪がもっと美しくなります。

ヘアケア推進でお客様の髪が綺麗になり美容室の満足度が向上する

美容室



- ▼ カウンセリング
- ▼ ヘアケア製品の販売
- ▼ 顧客満足度アップ



お客様



- ▼ ヘアケア製品の購入
- ▼ ヘアケアを実践
- ▼ 美意識の向上

美容室へのコンサルティング

美容室向け経営分析ツールを活用し売上/客数/客単価などのデータをもとに課題を抽出。課題解決の為の様々なアドバイスを行います。美容室の収益改善はもちろん、スタッフの労働環境改善等も合わせて図ることでお取引先美容室を繁栄へと導きます。※2~3年目のお仕事です。

美容室経営を総合的に支援することで美容室が繁栄する

美容室



専用ツールを使用し
営業データを共有

データの分析結果を
もとにアドバイス



当社

カリキュラム

4月～5月

基礎研修/製品講習

入社後は営業としての基礎研修やヘアケア製品の製品知識講習を行います。

6月

先輩同行

先輩社員に同行し美容室を回ります。実際の業務や仕事の流れを学びます。

7月～9月

営業デビュー

先輩社員サポートの上で営業デビューします。ヘアケア推進の美容室支援が主です。

10月～3月

既存美容室を担当

当社お取引先美容室を徐々に担当していきます。定期的に美容室へ訪問します。

キャリア

営業デビュー

1年目

営業一人立ち

ヘアケア販売支援

2年目

コンサル開始

美容室トータル支援
ミーティング参加

3年目

ヘアケア推進強化
コンサル強化

美容室の年間計画立案
オーナー面談実施

4年目

営業主任に昇格

上位取引先を担当
新入社員の育成
モデル社員となる

5年目

福利厚生

- ◆ 企業型確定拠出年金
- ◆ 有給休暇時間取得
- ◆ 永年勤続表彰
- ◆ 営業表彰
- ◆ 社員割引(当社取り扱い製品)
- ◆ 服装規定(オフィスカジュアル)



企業データ

創業年数

79年

社員数

18人

男女比

6:4

離職率(入社5年以内)

10%

年間休日

120日

平均勤続年数

18年

有休消化率

68%

月平均残業時間

0.25時間

※数値は全て2026年現在



入社したきっかけ

私は「人」「地元」「食」そして「美容」が大好きで、この4つに関わる仕事をしたいと考え、求職活動を進める中で出会ったのが当社でした。会社説明会の雰囲気がとても良く、会社について知れば知るほど「この方たちと一緒に働きたい」と強く思ったことが入社を決意した一番のきっかけです。説明を聞きながら働く自分を想像したとき、楽しさややりがいを感じながら自分らしく働けると確信し、その場で面接を申し込みました。さらに、当社は他の美容ディーラーと異なり、COTAという美容メーカーを中心に取り扱っています。新潟県内で唯一当社だけがCOTAの商品を扱っていることから、独自の取り組みを推進できる点にも大きな魅力を感じました。

働いて感じたこと

営業職は初挑戦だったため、入社当初は不安や心配ごとが多くありました。しかし、最初はシンプルな業務から取り組めるため、少しずつ仕事の幅を広げていくことができ、安心して成長していける環境だと感じました。また、社員同士のコミュニケーションが非常に取りやすく常に心強い先輩方に支えられている感覚があります。そして何よりも、これほどまでに自己成長を実感できたのは初めてのことです。まだまだ出来ないことの方が多いですが、担当サロン様から「あの時と変わったね、きっとたくさん勉強したんだね」と声を掛けていただけるほど、自分自身の成長を実感できています。

社内の雰囲気は？

社内の雰囲気はとても良く、人間関係を大切にしたい方にとっては特に魅力的な環境だと思います。社員一人ひとりの個性を尊重してくれるため、自分らしく働けるのが大きな特徴です。入社して半年が経ちますが、今でも驚かされるのは先輩社員の人の良さです。困ったときにはすぐに声を掛けてくださり、安心して仕事に取り組むことができます。また、社内は和気あいあいとした雰囲気です。仕事の話だけでなくプライベートの話題も自然に飛び交います。外回り中のおすすめランチの情報交換など、日常の会話からも笑顔が生まれる職場です。



Recruit

募集要項

募集職種 営業職（美容室へのヘアケア製品を中心とした販売）

勤務地 三条本社／新潟支店 本人の希望により配属

勤務時間 9:00～18:00（休憩1時間）

初任給 新卒採用：192,000円
中途採用：192,000円～273,450円
※皆勤・食事手当含む

手当 皆勤・食事・家族・役付

交通費 12,000円まで

昇給 年1回（7月）

賞与 年2回（8月・12月）

加入保険 健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険

休日・休暇 年間120日(2025年度)
日曜/月曜/祝日/年末年始/夏季休暇(会社カレンダーによる)
有給休暇(1時間単位で取得可能)

試用期間 1ヶ月（労働条件の変更はありません）

選考スケジュール

新卒採用

Step. 1
インターンシップ



Step. 2
書類選考



Step. 3
面接

まずはインターンシップへ

どんな会社なのか？どんな仕事なのか？
を知ってもらうためにインターンシップを
実施しております。(インターンシップは
1dayと3dayを用意しております)
詳細は下記QRコードよりご確認ください。



中途採用

Step. 1
会社説明会



Step. 2
一次面接



Step. 3
二次面接

まずは会社説明会へ

どんな会社なのか？どんな仕事なのか？
を知ってもらうために会社説明会を実施
しております。
(会社説明会は随時開催しております)
詳細は下記QRコードよりご確認ください。

